

COMUNICATO STAMPA

**PRYSMIAN S.P.A. RISULTATI AL 30 SETTEMBRE 2015**

**RICAVI IN AUMENTO A €5.663 M (+6,9%). BENE ANCHE IL 3Q (+6,6%)**

**SI CONFERMA ROBUSTO IL TREND DI CRESCITA NEGLI ENERGY PROJECTS (+19,6%)**

**BUONE PERFORMANCE NEL TLC (+10,3%) E E&I (+4%), NONOSTANTE LIEVE RALLENTAMENTO NEL 3Q**

**SEGNALI DI STABILIZZAZIONE NEL BUSINESS DEI CAVI INDUSTRIAL NEL 3Q**

**REDDITIVITÀ IN MIGLIORAMENTO, EBITDA RETTIFICATO €488 M ESCLUSO WL (+11,4%)**

**POSIZIONE FINANZIARIA NETTA IN FORTE MIGLIORAMENTO A €955 M (€1.292 M AL 30 SETTEMBRE 2014)**

**CONFERMATA LA GUIDANCE FY 2015 CON OBIETTIVO DI POSIZIONARSI SOPRA IL PUNTO MEDIO DEL RANGE**

**DI EBITDA RETTIFICATO €590 M – €640 M (€616 M - €666 M ESCLUSO WL)**

**CON L'ACQUISIZIONE DI GULF COAST DOWNHOLE TECHNOLOGIES MIGLIORA LA COMPETITIVITÀ NELL'OIL & GAS**

Milano, 5/11/2015. Il Consiglio di Amministrazione di Prysmian S.p.A. ha approvato oggi i risultati consolidati di Gruppo dei primi nove mesi 2015.

*"I risultati dei primi nove mesi sono nel complesso positivi sia per la conferma del trend di aumento dei ricavi sia per l'ulteriore miglioramento della redditività, spiega l'Amministratore Delegato Valerio Battista. Le performance realizzate nel segmento Energy Projects registrano un'ulteriore accelerazione, in particolare nei cavi e sistemi energia sottomarini. Positivo anche il risultato del segmento Telecom e del business Energy & Infrastructure, nonostante qualche segnale di rallentamento nel terzo trimestre rispetto alla forte crescita del primo semestre. La struttura finanziaria del Gruppo si rafforza ulteriormente con la Posizione Finanziaria Netta in miglioramento a €955 milioni grazie alla capacità di generare con costanza importanti flussi di cassa. Infine, con l'acquisizione dell'azienda statunitense Gulf Coast Downhole Technologies, il Gruppo prosegue nella strategia di rafforzamento in settori e mercati high tech."*

DATI CONSOLIDATI DI SINTESI  
(in milioni di Euro)

	9 mesi 2015	9 mesi 2014	Variaz.%	Variaz. % Organica dei ricavi
Ricavi	5.569	5.014	11,0%	6,7%
EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	445	329	35,4%	
EBITDA rettificato	473	355	33,3%	
EBITDA	445	383	16,2%	
Risultato operativo rettificato	364	249	46,2%	
Risultato operativo	284	281	1,2%	
Risultato ante imposte	207	173	19,4%	
Risultato netto	139	135	2,6%	

(in milioni di Euro)

	30 settembre 2015	30 settembre 2014	Variazione
Capitale investito netto	2.516	2.874	(358)
Fondi del personale	357	333	24
Patrimonio netto	1.204	1.249	(45)
di cui attribuibile a terzi	32	32	-
Posizione finanziaria netta	955	1.292	(337)

## RISULTATI ECONOMICO FINANZIARI

I **Ricavi** di Gruppo sono ammontati a €5.663 milioni registrando una crescita organica del +6,9%, a parità di perimetro e al netto di variazioni del prezzo di metalli e cambi; includendo gli effetti relativi al progetto Western Link, i Ricavi si attestano a €5.569 milioni con una crescita organica del +6,7%. Il segmento Energy Projects, che già a metà anno evidenziava performance molto positive, ha registrato una ulteriore accelerazione nel terzo trimestre spinto dalla sostenuta domanda dei mercati Submarine e SURF, mentre sono sostanzialmente in linea con il corrispondente periodo del 2014 i ricavi dell'Alta Tensione terrestre. Nel segmento Energy Products prosegue la ripresa della Power Distribution così come del Trade & Installers, nonostante qualche segnale di rallentamento evidenziato da quest'ultimo nel terzo trimestre. Nei cavi Industrial la variazione organica dei Ricavi evidenzia un lieve miglioramento nel terzo trimestre, pur riportando nei nove mesi segno ancora leggermente negativo principalmente a causa dell'impatto del calo della domanda nell'Oil & Gas e della debolezza del business dell'automotive. Infine, il Telecom mostra una solida crescita organica, anche se rispetto alla forte accelerazione dei primi sei mesi dell'anno si evidenzia una minor crescita nel terzo trimestre.

L'**EBITDA Rettificato** (prima di oneri netti non ricorrenti, pari a €28 milioni) includendo gli effetti relativi alla commessa Western Link, mostra una crescita del +33,3% a €473 milioni, evidenziando la costante attenzione del Gruppo al miglioramento della redditività. Escludendo gli effetti del Western Link, l'EBITDA Rettificato è ammontato a €488 milioni segnando un significativo incremento rispetto a €438 milioni dei primi nove mesi 2014 (+11,4%). Stabili i margini, con un rapporto EBITDA Rettificato su ricavi all'8,6%. L'EBITDA Rettificato dei primi nove mesi del 2015 ha risentito positivamente dell'andamento dei tassi di cambio per €21 milioni rispetto allo stesso periodo del 2014.

L'**EBITDA**<sup>1</sup> è ammontato a €445 milioni rispetto a €383 milioni dei primi nove mesi del 2014, includendo oneri netti non ricorrenti per €28 milioni (€28 milioni di proventi netti non ricorrenti nei primi nove mesi del 2014).

Il **Risultato Operativo di Gruppo** è stato pari a €284 milioni con un lieve incremento rispetto ai €281 milioni dei primi nove mesi 2014. La crescita del risultato evidenziata nell'EBITDA Rettificato è stata compensata da Oneri Netti non ricorrenti (negativi per €28 milioni) e da alcuni oneri non monetari principalmente riconducibili alla valutazione al fair value dei derivati su prezzi delle materie prime e delle stock options legate ai piani di incentivazione a medio lungo termine. Il saldo degli oneri netti non ricorrenti è principalmente attribuibile a costi di ristrutturazione, riorganizzazione e miglioramento dell'efficienza industriale (€36 milioni) e a un rilascio netto del fondo antitrust pari a €21 milioni, in gran parte derivante dalla chiusura dell'indagine Antitrust negli Stati Uniti, parzialmente compensata dall'accantonamento rischi a fronte di cause intentate da alcuni clienti.

Il **saldo degli oneri finanziari netti** è risultato pari a €77 milioni, inferiore rispetto a €108 milioni dei primi nove mesi 2014. L'emissione del nuovo prestito obbligazionario (€750 milioni) ha consentito di rafforzare la struttura finanziaria abbassando il costo del debito.

L'**Utile netto** è risultato pari a €139 milioni, in lieve miglioramento rispetto a €135 milioni dei primi nove mesi 2014 (+2,6%).

La **Posizione finanziaria netta** a fine settembre 2015 ammonta a €955 milioni, in sensibile miglioramento rispetto a €1.292 milioni al 30 settembre 2014 (€802 milioni al 31 dicembre 2014). I principali fattori che contribuiscono a determinare la Posizione Finanziaria Netta al 30 settembre 2015 sono:

- generazione di cassa legata alle attività operative (prima delle variazioni del Capitale circolante netto) pari a €377 milioni;
- incremento netto del capitale circolante netto pari a €198 milioni, molto migliorato rispetto allo stesso periodo del 2014, soprattutto per effetto di una migliore gestione della pianificazione industriale e degli stock e di un contenimento del livello del circolante relativo al settore Energy Projects;
- imposte pagate pari a €39 milioni;
- dividendi incassati da partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto pari a €15 milioni;
- investimenti operativi netti pari a €117 milioni;
- oneri finanziari netti corrisposti pari a €88 milioni;
- dividendi pagati nel periodo pari a €91 milioni.

<sup>1</sup> Per EBITDA si intende l'Utile/(Perdita) del periodo al lordo dell'effetto economico della variazione del fair value derivati su prezzi materie prime, di altre poste valutate al fair value, degli ammortamenti e svalutazioni, degli oneri e proventi finanziari, dei dividendi di altre società e delle imposte.

## ENERGY PROJECTS

- **ULTERIORE CRESCITA IN SUBMARINE E UMBILICALS**
- **ALTA TENSIONE TERRESTRE IN LINEA CON I NOVE MESI 2014**
- **PRIMO PROGETTO SUBMARINE ACQUISITO IN CINA**

I Ricavi verso terzi del segmento Energy Projects hanno raggiunto nei primi nove mesi del 2015 il valore di €1.215 milioni, con una crescita organica positiva del +19,6% (incluso gli effetti legati al progetto Western Link, la crescita organica sarebbe stata del +19,9%). In miglioramento anche la redditività, con un EBITDA Rettificato a €174 milioni incluso gli effetti del Western Link (+93,3% rispetto a €90 milioni dei primi nove mesi del 2014). L'EBITDA Rettificato escludendo gli effetti del Western Link ammonta a €189 milioni (+8,6% sui primi nove mesi del 2014).

Il business dei Cavi e Sistemi Sottomarini evidenzia Ricavi in significativa crescita sostenuti dall'esecuzione delle importanti commesse in portafoglio. La domanda del mercato rimane solida grazie in particolare alla spinta delle interconnessioni energetiche. Nel segmento dell'off-shore wind farm si segnala un avvio di attività di tendering in Francia e Gran Bretagna. I livelli di order-book rimangono elevati (€2,7 miliardi con visibilità sulle vendite per un orizzonte di circa tre anni) anche grazie alla recente acquisizione del primo progetto submarine in Cina che riveste una particolare valenza strategica. Infine, si conferma in linea con i piani l'esecuzione del progetto Western Link.

Nel business Alta Tensione terrestre le vendite sono sostanzialmente in linea con i nove mesi del 2014, con buone performance in Cina e Middle East. Sostanzialmente stabile la performance in Europa e Nord America.

Nel SURF (Subsea Umbilicals Risers & Flowlines) i ricavi sono in crescita e si conferma sostenuta la domanda di umbilicals in Brasile. Segnali di stabilizzazione nei cavi Downhole-Technology (DHT), nonostante la discesa del prezzo del petrolio, grazie all'ampia base clienti e alla diversificazione geografica del business. Recentemente il Gruppo ha concluso l'acquisizione della società statunitense Gulf Coast Downhole Technologies, con l'obiettivo di ampliare ulteriormente la gamma di servizi a elevato valore aggiunto offerti e di rafforzare il posizionamento di fornitore di soluzioni complete ai clienti.

(in milioni di Euro)

	9 mesi 2015	9 mesi 2014	Variation %	Variation % Organica dei ricavi
Ricavi verso terzi	1.121	915	22,5%	19,9%
<b>EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto</b>	<b>173</b>	<b>90</b>	<b>92,2%</b>	
% sui Ricavi	15,5%	9,9%		
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>174</b>	<b>90</b>	<b>93,3%</b>	
% sui Ricavi	15,5%	9,9%		
<b>EBITDA</b>	<b>194</b>	<b>141</b>	<b>37,6%</b>	
% sui Ricavi	17,3%	15,5%		
Ammortamenti	(29)	(30)		
<b>Risultato operativo rettificato</b>	<b>145</b>	<b>60</b>	<b>141,7%</b>	
% sui Ricavi	13,0%	6,6%		

## ENERGY PRODUCTS

- **NEI NOVE MESI STABILE LA PERFORMANCE NEL TRADE & INSTALLERS**
- **CONFERMA DEL TREND DI CRESCITA ORGANICA NELLA POWER DISTRIBUTION**
- **INDUSTRIAL: BENE SPECIALTIES & OEM E ELEVATORS; DEBOLI O&G E AUTOMOTIVE**

I Ricavi verso terzi del segmento Energy Products si sono attestati a €3.601 milioni nei primi nove mesi del 2015 segnando una variazione organica positiva del +2,4%, con un lieve miglioramento della redditività (L'EBITDA rettificato dei primi nove mesi del 2015 si è attestato a €193 milioni, +1,6% sul corrispondente periodo del 2014).

(in milioni di Euro)

	9 mesi 2015	9 mesi 2014	Variaz.%	Variaz. % Organica dei ricavi
Ricavi verso terzi	3.601	3.354	7,4%	2,4%
<b>EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto</b>	<b>180</b>	<b>176</b>	<b>2,3%</b>	
% sui Ricavi	5,0%	5,2%		
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>193</b>	<b>190</b>	<b>1,6%</b>	
% sui Ricavi	5,4%	5,7%		
<b>EBITDA</b>	<b>160</b>	<b>176</b>	<b>-9,1%</b>	
% sui Ricavi	4,5%	5,2%		
Ammortamenti	(47)	(45)		
<b>Risultato operativo rettificato</b>	<b>146</b>	<b>145</b>	<b>0,6%</b>	
% sui Ricavi	4,1%	4,3%		

### Energy & Infrastructure

I Ricavi verso terzi dell'area di business Energy & Infrastructure nei primi nove mesi 2015 hanno raggiunto il valore di €2.175 milioni (crescita organica +4,0% rispetto al corrispondente periodo del 2014), con un EBITDA Rettificato a €99 milioni in miglioramento rispetto a €85 milioni dei primi nove mesi del 2014 (+16,5%).

Nel Trade & Installers si conferma una sostanziale stabilità, seppur con un lieve rallentamento nel terzo trimestre. Buone le performance in alcuni mercati europei come Spagna, Gran Bretagna e Area Danubiana così come si conferma robusto il trend di domanda dal settore delle wind farm in Nord America. Di contro, permangono i segnali di debolezza in Brasile, Francia, Germania e Turchia. Il Gruppo prosegue la propria strategia commerciale finalizzata a preservare le quote di mercato minimizzando al contempo gli impatti sulla redditività.

Nella Power Distribution il trend di ripresa rimane solido sotto la spinta del recupero di volumi in Europa del Nord, Germania, e Argentina. Persiste la pressione sui prezzi che comunque rimangono in linea con i trimestri precedenti.

### Industrial & Network Components

I ricavi verso terzi di Industrial & Network Components si sono attestati a €1.340 milioni nei primi nove mesi del 2015. Il raffronto con il risultato del corrispondente periodo del 2014 rimane nel complesso lievemente negativo (crescita organica -0,9%), evidenziando però un miglioramento del trend nel terzo trimestre del 2015 (crescita organica +1,4%). Analizzando l'andamento dei diversi settori si evidenziano ancora condizioni difficili nel mercato dell'Oil & Gas, penalizzato dal calo dei prezzi del petrolio, con la forte diminuzione dei volumi nelle attività MRO (Maintenance, Repair & Operations) e il rallentamento di nuovi progetti. Segnali positivi giungono dall'offshore dove il Gruppo ha acquisito nuove commesse in Indonesia, Medio oriente e Mar Caspio. Specialties & OEM conferma il trend di progressivo miglioramento nel corso dell'anno, in particolare in Nord America ed Europa sulla spinta della domanda di cavi per i settori Nuclear, Crane e Railway. Nelle energie rinnovabili il trend positivo della domanda in Cina e Nord America è stato compensato dalla debolezza nel Nord Europa. Il comparto degli Elevator ha consolidato la posizione di leadership in Nord America e ampliato con successo l'offerta sui mercati cinese ed europeo, mentre nell'Automotive i risultati continuano a risentire della crescente competitività del mercato. Infine l'area di business Network Components ha registrato un andamento positivo sul mercato cinese e un miglioramento della domanda in Nord America, compensati tuttavia dalla debolezza in Brasile e dal comparto dell'Alta Tensione in Europa.

## TELECOM

- **CRESCITA ORGANICA DEI RICAVI POSITIVA NEI NOVE MESI (+10,3%)**
- **MERCATO RIMANE SOLIDO CON L'ATTESO RALLENTAMENTO DEL 3Q**
- **IN MIGLIORAMENTO IL TREND DI MULTIMEDIA SOLUTIONS**

Al termine dei primi nove mesi del 2015 i Ricavi verso terzi del segmento Telecom si sono attestati a €847 milioni, segnando una variazione positiva del +10,3%, con buone performance in pressoché tutte le aree geografiche, nonostante l'atteso rallentamento per la seconda metà dell'anno. I fondamentali del mercato rimangono solidi, con prezzi sostanzialmente stabili, in particolare in Nord America, Europa e Australia, mentre permane la debolezza in Brasile.

Nei cavi ottici e connettività si è assistito a un significativo incremento della domanda in tutti i principali mercati e la generale pressione sui prezzi, che ha caratterizzato la prima parte dell'anno precedente, sembra aver raggiunto una stabilizzazione, anche grazie al rafforzamento del Dollaro americano. In Europa, in particolare, il Gruppo ha acquisito importanti progetti per la realizzazione di "backhaul" e collegamenti FTTH con i principali operatori, in Francia con Orange e Free e in Italia con Telecom Italia. Anche in Nord America lo sviluppo delle nuove reti a banda ultralarga e le nuove reti FTTx ha determinato un continuo incremento della domanda interna. In Brasile, a causa del rallentamento degli investimenti da parte dei principali operatori di telecomunicazioni, i volumi sono in flessione rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. Infine, nel continente Asiatico e in Oceania, si registra un trend positivo della domanda nell'area del sud est asiatico.

Nel Multimedia Solutions si evidenzia un recupero della redditività dovuto alla strategia di focalizzazione nei prodotti a più elevato valore aggiunto, come i data-centers in Europa, e di razionalizzazione della propria presenza nei business a più bassa profittabilità.

Positivo il trend del business a elevato valore aggiunto della Connettività, con lo sviluppo di nuove reti FTTx (banda larga nell'ultimo miglio) in Europa e in Nord America.

(in milioni di Euro)

	9 mesi 2015	9 mesi 2014	Variaz. %	Variaz. % Organica dei ricavi
Ricavi verso terzi	847	745	13,7%	10,3%
<b>EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto</b>	<b>92</b>	<b>63</b>	<b>45,8%</b>	
% sui Ricavi	10,8%	8,5%		
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>106</b>	<b>75</b>	<b>42,7%</b>	
% sui Ricavi	12,6%	10,0%		
<b>EBITDA</b>	<b>94</b>	<b>72</b>	<b>30,6%</b>	
% sui Ricavi	11,1%	9,7%		
Ammortamenti	(33)	(31)		
<b>Risultato operativo rettificato</b>	<b>73</b>	<b>44</b>	<b>69,4%</b>	
% sui Ricavi	8,6%	5,9%		

## PREVEDIBILE EVOLUZIONE DELLA GESTIONE

Nei primi mesi del 2015 il contesto macroeconomico ha registrato segnali di stabilizzazione e lieve miglioramento in Europa, sostenuto dai piani di quantitative easing lanciati dalla Banca Centrale Europea, ed è rimasto solido negli Stati Uniti. I negoziati a livello europeo relativi al rifinanziamento del debito greco, fonti di volatilità dei mercati finanziari, hanno creato turbolenze al contesto economico europeo ed internazionale. Le continue tensioni geopolitiche in Medio Oriente e Russia, unite al rallentamento di alcune economie come Cina e Brasile, continuano a porre incertezza sul contributo di tali geografie alla crescita dell'economia mondiale, con un impatto sull'andamento dei relativi tassi di cambio.

In tale contesto economico il Gruppo prevede, per l'esercizio 2015, che la domanda nei business ciclici della media tensione per le utilities e dei cavi per le costruzioni registri una lieve ripresa dei volumi rispetto all'anno precedente con segnali di stabilizzazione sul livello dei prezzi. Nel segmento Energy Projects si conferma un trend in miglioramento con aree di crescita nei business Sottomarini e SURF, e una sostanziale stabilità nel business dell'Alta Tensione terrestre. Nel business dei cavi sottomarini, il piano di recupero avviato in conseguenza delle problematiche emerse nella realizzazione della commessa Western Link sta procedendo in linea con le aspettative, consentendo una accelerazione nella esecuzione grazie al recupero dell'intera capacità disponibile e al miglioramento dell'efficienza del processo produttivo. In virtù di tali azioni, nonché del rafforzamento delle garanzie contrattuali e dell'allungamento del timing di progetto concordati con il cliente, il risultato complessivo è atteso in miglioramento di €35 milioni a livello di EBITDA Rettificato rispetto alla stima iniziale, portando l'impatto negativo da €167 milioni stimati originariamente a €132 milioni. Per il 2015, l'impatto negativo del Western HVDC Link è previsto pari a €26 milioni a livello di EBITDA Rettificato rispetto a €56 milioni stimati originariamente. Nei cavi Oil & Gas, è presumibile che il calo del prezzo del petrolio e la conseguente riduzione degli investimenti nel settore petrolifero possano avere un impatto negativo sulle attività del Gruppo anche nell'ultimo trimestre dell'anno. Nel business Telecom è ipotizzabile che il trend di ripresa della domanda di cavi in fibra ottica si protragga anche nei prossimi trimestri, seppure a ritmi meno sostenuti rispetto ai primi sei mesi del 2015.

Inoltre è prevedibile che, in costanza dei rapporti di cambio rispetto ai livelli attuali, l'effetto derivante dalla variazione dei tassi di cambio generi un impatto positivo sull'intero 2015 a seguito di un puro effetto di traslazione degli utili espressi in valuta differente da quella di consolidamento.

Sulla base del portafoglio ordini in essere e considerando gli effetti citati in precedenza, il Gruppo prevede per l'intero esercizio 2015 un EBITDA rettificato compreso nell'intervallo €590-640 milioni (€616-666 milioni escluso l'effetto negativo del progetto Western Link), in significativo miglioramento rispetto agli €509 milioni registrati nel 2014.

Nel corso dell'esercizio 2015, infine, il Gruppo Prysmian prosegue nel processo di razionalizzazione delle attività, con l'obiettivo di realizzare le previste efficienze di costi e rafforzare ulteriormente la competitività in tutti i segmenti di attività.

*La Relazione finanziaria al 30 settembre 2015 del Gruppo Prysmian, approvata dal Consiglio di Amministrazione in data odierna, sarà a disposizione del pubblico nei termini regolamentari previsti presso la sede della società in Viale Sarca 222, Milano, e presso Borsa Italiana S.p.A.. Sarà inoltre disponibile sul sito internet [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com) e presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato di cui si avvale la società, all'indirizzo [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com). Il presente documento potrebbe contenere dichiarazioni previsionali ("forward-looking statements") relative a futuri eventi e risultati operativi, economici e finanziari del Gruppo Prysmian. Tali previsioni hanno per loro natura una componente di rischiosità e incertezza, in quanto dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri. I risultati effettivi potranno discostarsi in misura anche significativa rispetto a quelli annunciati in relazione a una molteplicità di fattori.*

*Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari (Carlo Soprano e Andreas Bott) dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.*



I risultati al 30 settembre 2015 saranno presentati alla comunità finanziaria durante una conference call che si terrà oggi alle ore 18.00, disponibile successivamente, in forma registrata, sul sito del Gruppo: [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com).

La documentazione utilizzata nel corso della presentazione sarà disponibile quest'oggi sul sito internet di Prysmian all'indirizzo [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com), nella sezione Investor Relations.

## **Prysmian Group**

*Prysmian Group è leader mondiale nel settore dei cavi e sistemi per energia e telecomunicazioni. Con oltre 130 anni di esperienza, un fatturato di quasi 7 miliardi di Euro nel 2014, oltre 19.000 dipendenti in 50 Paesi e 89 impianti produttivi, il Gruppo vanta una solida presenza nei mercati tecnologicamente avanzati e offre la più ampia gamma di prodotti, servizi, tecnologie e know-how. La società opera nel business dei cavi e sistemi terrestri e sottomarini per la trasmissione e distribuzione di energia, cavi speciali per applicazioni in diversi comparti industriali e cavi di media e bassa tensione nell'ambito delle costruzioni e delle infrastrutture. Per le telecomunicazioni il Gruppo produce cavi e accessori per la trasmissione di voce, video e dati, con un'offerta completa di fibra ottica, cavi ottici e in rame e sistemi di connettività. Prysmian è una public company, quotata alla Borsa Italiana nell'indice FTSE MIB.*

## **Media Relations**

Lorenzo Caruso  
Corporate and Business Communications Director  
Ph. 0039 02 6449.1  
[lorenzo.caruso@prysmiangroup.com](mailto:lorenzo.caruso@prysmiangroup.com)

## **Investor Relations**

Cristina Bifulco  
Investor Relations Director  
Ph. 0039 02 6449.1  
[mariacristina.bifulco@prysmiangroup.com](mailto:mariacristina.bifulco@prysmiangroup.com)

## ALLEGATO A

### Situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(in milioni di Euro)

	30 settembre 2015	31 dicembre 2014
<b>Attività non correnti</b>		
Immobili, impianti e macchinari	1.418	1.414
Immobilizzazioni immateriali	545	561
Partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	246	225
Attività finanziarie disponibili per la vendita	12	12
Derivati	-	1
Imposte differite attive	93	115
Altri crediti	25	27
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>2.339</b>	<b>2.355</b>
<b>Attività correnti</b>		
Rimanenze	982	981
Crediti commerciali	1.140	952
Altri crediti	741	766
Titoli detenuti per la negoziazione	78	76
Derivati	34	29
Disponibilità liquide	247	494
<b>Totale attività correnti</b>	<b>3.222</b>	<b>3.298</b>
Attività destinate alla vendita	8	7
<b>Totale attivo</b>	<b>5.569</b>	<b>5.660</b>
<b>Capitale e riserve di pertinenza del Gruppo:</b>	<b>1.172</b>	<b>1.150</b>
Capitale sociale	22	21
Riserve	1.009	1.014
Utile/(Perdita) del periodo	141	115
<b>Capitale e riserve di pertinenza di terzi:</b>	<b>32</b>	<b>33</b>
Capitale e riserve	34	33
Utile/(Perdita) del periodo	(2)	-
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>1.204</b>	<b>1.183</b>
<b>Passività non correnti</b>		
Debiti verso banche e altri finanziatori	1.137	817
Altri debiti	10	13
Fondi rischi e oneri	64	74
Derivati	15	5
Imposte differite passive	62	53
Fondi del personale	357	360
<b>Totale passività non correnti</b>	<b>1.645</b>	<b>1.322</b>
<b>Passività correnti</b>		
Debiti verso banche e altri finanziatori	171	568
Debiti commerciali	1.392	1.415
Altri debiti	844	827
Derivati	48	47
Fondi rischi e oneri	246	269
Debiti per imposte correnti	18	29
Passività destinate alla vendita	1	-
<b>Totale passività correnti</b>	<b>2.720</b>	<b>3.155</b>
<b>Totale passività</b>	<b>4.365</b>	<b>4.477</b>
<b>Totale patrimonio netto e passività</b>	<b>5.569</b>	<b>5.660</b>



## Conto economico consolidato

(in milioni di Euro)

	9 mesi 2015	9 mesi 2014
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	5.569	5.014
Variazione delle rimanenze in prodotti in corso di lavorazione, semilavorati e prodotti finiti	27	100
Altri proventi	41	94
<i>di cui altri proventi non ricorrenti</i>	7	27
Materie prime, materiali di consumo utilizzati e beni oggetto di rivendita	(3.502)	(3.237)
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	(29)	12
Costi del personale	(745)	(688)
<i>di cui costi del personale non ricorrenti</i>	(25)	(14)
<i>di cui costi del personale per fair value stock option</i>	(16)	(3)
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	(116)	(111)
<i>di cui (svalutazioni) e ripristini non ricorrenti</i>	(7)	(5)
Altri costi	(988)	(929)
<i>di cui (altri costi) e rilasci non ricorrenti</i>	(10)	15
Quote di risultato in società valutate con il metodo patrimonio netto	27	26
<b>Risultato operativo</b>	<b>284</b>	<b>281</b>
Oneri finanziari	(441)	(300)
<i>di cui oneri finanziari non ricorrenti</i>	(4)	(13)
Proventi finanziari	364	192
<i>di cui proventi finanziari non ricorrenti</i>	-	-
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>207</b>	<b>173</b>
Imposte	(68)	(38)
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>139</b>	<b>135</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	141	136
Interessi di terzi	(2)	(1)
<b>Utile/(Perdita) per azione base (in Euro)</b>	<b>0,66</b>	<b>0,63</b>
<b>Utile/(Perdita) per azione diluito (in Euro)</b>	<b>0,65</b>	<b>0,63</b>

**Conto economico consolidato - Dati relativi al trimestre**

(in milioni di Euro)

	<b>3° trimestre 2015</b>	<b>3° trimestre 2014</b>
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	1.832	1.727
Variazione delle rimanenze in prodotti in corso di lavorazione, semilavorati e prodotti finiti	(15)	38
Altri proventi	8	50
<i>di cui altri proventi non ricorrenti</i>	(7)	5
Materie prime, materiali di consumo utilizzati e beni oggetto di rivendita	(1.105)	(1.111)
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	(28)	6
Costi del personale	(236)	(227)
<i>di cui costi del personale non ricorrenti</i>	(2)	(7)
<i>di cui costi del personale per fair value stock option</i>	(8)	-
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	(37)	(40)
<i>di cui (svalutazioni) e ripristini non ricorrenti</i>	-	(5)
Altri costi	(317)	(349)
<i>di cui (altri costi) e rilasci non ricorrenti</i>	34	(10)
Quote di risultato in società valutate con il metodo patrimonio netto	9	11
<b>Risultato operativo</b>	<b>111</b>	<b>105</b>
Oneri finanziari	(135)	(103)
<i>di cui oneri finanziari non ricorrenti</i>	(1)	-
Proventi finanziari	111	69
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>87</b>	<b>71</b>
Imposte	(26)	(16)
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>61</b>	<b>55</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	61	56
Interessi di terzi	-	(1)

**Conto economico complessivo consolidato**

(in milioni di Euro)

	<b>9 mesi 2015</b>	<b>9 mesi 2014</b>
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>139</b>	<b>135</b>
<b>Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>		
<b>- componenti riclassificabili in periodi successivi nell'Utile/(Perdita) del periodo:</b>		
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - lordo	(2)	(4)
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - effetto imposte	1	1
Rilascio riserva di cash flow hedge a seguito discontinuing - lordo	3	4
Rilascio riserva di cash flow hedge a seguito discontinuing - effetto imposte	(1)	(1)
Differenze di conversione	(52)	41
<b>Totale componenti riclassificabili al netto dell'effetto fiscale</b>	<b>(51)</b>	<b>41</b>
<b>- componenti NON riclassificabili in periodi successivi nell'Utile/(Perdita) del periodo:</b>		
Utili/(Perdite) attuariali per benefici a dipendenti - lordo	4	(21)
Iscrizione attività non riconosciute su Fondi pensione	-	-
Utili/(Perdite) attuariali per benefici a dipendenti - effetto imposte	1	4
<b>Totale componenti NON riclassificabili al netto dell'effetto fiscale</b>	<b>5</b>	<b>(17)</b>
<b>Totale Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>	<b>93</b>	<b>159</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	95	158
Interessi di terzi	(2)	1

**Conto economico complessivo consolidato - Dati relativi al trimestre**

(in milioni di Euro)

	<b>3° trimestre 2015</b>	<b>3° trimestre 2014</b>
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>61</b>	<b>55</b>
<b>Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>		
<b>- componenti riclassificabili in periodi successivi nell'Utile/(Perdita) del periodo:</b>		
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - lordo	7	(3)
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - effetto imposte	(2)	1
Rilascio riserva di cash flow hedge a seguito discontinuing - lordo	-	-
Rilascio riserva di cash flow hedge a seguito discontinuing - effetto imposte	-	-
Differenze di conversione	(85)	25
<b>Totale componenti riclassificabili al netto dell'effetto fiscale</b>	<b>(80)</b>	<b>23</b>
<b>- componenti NON riclassificabili in periodi successivi nell'Utile/(Perdita) del periodo:</b>		
Utili/(Perdite) attuariali per benefici a dipendenti - lordo	-	-
Iscrizione attività non riconosciute su Fondi pensione	-	-
Utili/(Perdite) attuariali per benefici a dipendenti - effetto imposte	1	-
<b>Totale componenti NON riclassificabili al netto dell'effetto fiscale</b>	<b>1</b>	<b>-</b>
<b>Totale Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>	<b>(18)</b>	<b>78</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	(17)	77
Interessi di terzi	(1)	1

## Rendiconto finanziario consolidato

(in milioni di Euro)

	9 mesi 2015	9 mesi 2014
Risultato prima delle imposte	207	173
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini degli immobili, impianti e macchinari	87	89
Ammortamenti e svalutazioni delle immobilizzazioni immateriali	22	22
Svalutazioni attività	7	-
Plusvalenze nette su cessione immobili, impianti e macchinari, immobilizzazioni immateriali e aggiustamento prezzo acquisizione	-	(23)
Quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(27)	(26)
Compensi in azioni	16	3
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime e altre poste valutate al fair value	29	(12)
Oneri finanziari netti	77	108
Variazione delle rimanenze	(12)	(216)
Variazione crediti/debiti commerciali	(204)	(83)
Variazione altri crediti/debiti	18	(175)
Variazioni crediti/debiti per derivati	-	2
Imposte pagate	(39)	(46)
Dividendi incassati da società valutate con il metodo del patrimonio netto	15	12
Utilizzo dei fondi (inclusi fondi del personale)	(84)	(93)
Accantonamento ai fondi (inclusi fondi del personale)	43	51
<b>A. Flusso netto generato/(assorbito) da attività operative</b>	<b>155</b>	<b>(214)</b>
Acquisizioni	-	9
Investimenti in immobili, impianti e macchinari	(121)	(99)
Cessioni di immobili, impianti e macchinari ed attività destinate alla vendita	9	8
Investimenti in immobilizzazioni immateriali	(5)	(15)
Investimenti in titoli detenuti per la negoziazione	(38)	(5)
Cessione titoli detenuti per la negoziazione	11	28
<b>B. Flusso netto generato/(assorbito) da attività d'investimento</b>	<b>(144)</b>	<b>(74)</b>
Versamenti in conto capitale e altri movimenti di patrimonio netto	3	-
Distribuzione dividendi	(91)	(90)
Rimborso Prestito obbligazionario non conv. - 2010	(400)	-
Finanziamento BEI	-9	100
Emissione da Prestito obbligazionario non conv. - 2015	739	-
Rimborso anticipato Credit agreement	(400)	(184)
Oneri finanziari pagati	(430)	(277)
Proventi finanziari incassati	342	189
Variazione altri debiti finanziari netti	2	349
<b>C. Flusso netto generato/(assorbito) da attività di finanziamento</b>	<b>(244)</b>	<b>87</b>
<b>D. Differenza di conversione su disponibilità liquide</b>	<b>(14)</b>	<b>2</b>
<b>Flusso di cassa complessivo generato/(assorbito) del periodo (A+B+C+D)</b>	<b>(247)</b>	<b>(199)</b>
<b>F. Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo</b>	<b>494</b>	<b>510</b>
<b>G. Disponibilità liquide nette alla fine del periodo (E+F)</b>	<b>247</b>	<b>311</b>

## ALLEGATO B

### Tabella di riconciliazione fra Utile/(Perdita) del periodo, EBITDA ed EBITDA rettificato di Gruppo

(in milioni di Euro)

	9 mesi 2015	9 mesi 2014
Utile/(Perdita) del periodo	139	135
Imposte	68	38
Proventi finanziari	(364)	(192)
Oneri finanziari	441	300
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	116	111
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	29	(12)
Fair value stock options	16	3
<b>EBITDA</b>	<b>445</b>	<b>383</b>
Riorganizzazioni aziendali	36	16
Antitrust	(21)	(28)
Aggiustamento prezzo acquisizione	-	(22)
Altri oneri/(proventi) netti non ricorrenti	13	6
<b>Totale oneri/(proventi) non ricorrenti</b>	<b>28</b>	<b>(28)</b>
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>473</b>	<b>355</b>

### Rendiconto finanziario con riferimento alla variazione della posizione finanziaria netta

(in milioni di Euro)

	9 mesi 2015	9 mesi 2014	Variazione
<b>EBITDA</b>	<b>445</b>	<b>383</b>	<b>62</b>
Variazione dei fondi (inclusi fondi del personale) (Plusvalenze)/minusvalenze su cessioni immobili, impianti e macchinari e immobiliz. Immateriali e da attività non correnti	(41)	(42)	1
Quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	-	(1)	1
Aggiustamento prezzo acquisizione	(27)	(26)	(1)
<b>Flusso netto da attività operative (prima delle variazioni di CCN)</b>	<b>377</b>	<b>292</b>	<b>85</b>
Variazioni del capitale circolante netto	(198)	(472)	274
Imposte pagate	(39)	(46)	7
Dividendi da partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	15	12	3
<b>Flusso netto da attività operative</b>	<b>155</b>	<b>(214)</b>	<b>369</b>
Acquisizioni	-	9	(9)
Flusso netto da attività di investimento operativo	(117)	(106)	(11)
<b>Flusso netto ante oneri finanziari</b>	<b>38</b>	<b>(311)</b>	<b>349</b>
Oneri finanziari netti	(88)	(88)	-
<b>Flusso netto incluso oneri finanziari</b>	<b>(50)</b>	<b>(399)</b>	<b>349</b>
Versamenti in conto capitale sociale e altri movimenti di patrimonio netto	3	-	3
Distribuzione dividendi	(91)	(90)	(1)
<b>Flusso di cassa netto generato/(assorbito) nel periodo</b>	<b>(138)</b>	<b>(489)</b>	<b>351</b>
<b>Posizione finanziaria netta iniziale</b>	<b>(802)</b>	<b>(805)</b>	<b>3</b>
Flusso di cassa netto generato/(assorbito) nel periodo	(138)	(489)	351
Altre variazioni	(15)	2	(17)
<b>Posizione finanziaria netta finale</b>	<b>(955)</b>	<b>(1.292)</b>	<b>337</b>