

COMUNICATO STAMPA

**PRYSMIAN S.P.A. RISULTATI AL 30 GIUGNO 2015**

**RICAVI IN CRESCITA A €3.737 M (+7,0 % ESCLUSO WL), PORTAFOGLIO ORDINI RECORD A QUASI €3,5 MLD**

**OTTIME PERFORMANCE NEGLI ENERGY PROJECTS (+17,4% ESCLUSO WL) E TELECOM (+13,1%)**

**SI CONSOLIDA IL TREND DI RIPRESA DEL BUSINESS ENERGY & INFRASTRUCTURE**

**REDDITIVITÀ IN MIGLIORAMENTO, EBITDA RETTIFICATO €315 M (+13,3%) ESC. WL (€314 M INC. WL, +54,1%)**

**MIGLIORAMENTO DEI RISULTATI ATTESI SUL PROGETTO WESTERN LINK PER €35 M RISPETTO ALLE PREVISIONI**

**POSIZIONE FINANZIARIA NETTA SCENDE A €979 M, MIGLIORE RISPETTO ALLE ATTESE (€1.209 M AL 30 GIUGNO 2014)**

**AGGIORNATA GUIDANCE FY 2015 CON OBIETTIVO DI POSIZIONARSI NELLA PARTE ALTA DEL RANGE DI**

**EBITDA RETTIFICATO €590 M – €640 M (€616 M - €666 M ESCLUSO WL)**

Milano, 30/7/2015. Il Consiglio di Amministrazione di Prysmian S.p.A. ha approvato oggi i risultati consolidati di Gruppo del primo semestre 2015.

*“I risultati del primo semestre confermano il trend di crescita registrato fin da inizio anno, evidenziando un’ulteriore accelerazione positiva nel secondo trimestre” spiega l’Amministratore Delegato Valerio Battista. “Eccellenti le performance dei business strategici dei cavi e sistemi energia sottomarini e cavi in fibra ottica, ma anche nei business più standardizzati della distribuzione di energia e dei cavi per le costruzioni la situazione è in lieve ma progressivo miglioramento. In tale contesto di consolidamento della ripresa dei mercati, il Gruppo ha saputo intercettare alcune tra le più interessanti opportunità di business, incrementando il proprio portafoglio ordini nel settore della trasmissione di energia alla nuova cifra record di quasi €3,5 miliardi. E’ di poche settimane fa l’aggiudicazione del progetto NSN, il più lungo collegamento HVDC mai realizzato, del valore di oltre €550 milioni. Inoltre, posso confermare con soddisfazione che il piano di recupero delle problematiche emerse nell’esecuzione del progetto Western Link procede speditamente e sta avendo risultati anche superiori alle attese, consentendoci di migliorare l’iniziale stima dei risultati derivanti dal progetto per un importo pari a €35 milioni. Sulla base di tale scenario il Gruppo si prefigge l’obiettivo di posizionarsi nella parte alta del range di EBITDA rettificato di €590-€640 milioni per l’intero esercizio 2015.”*

DATI CONSOLIDATI DI SINTESI

(in milioni di Euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014	Variaz.%	Variaz. % Organica dei ricavi
Ricavi	3.737	3.287	13,7%	7,6%
EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	296	189	56,7%	
EBITDA rettificato	314	204	54,1%	
EBITDA	261	244	7,3%	
Risultato operativo rettificato	242	133	82,0%	
Risultato operativo	173	176	-1,3%	
Risultato ante imposte	120	102		
Risultato netto	78	80		

(in milioni di Euro)

	30 giugno 2015	30 giugno 2014	Variazione
Capitale investito netto	2.554	2.715	(161)
Fondi del personale	362	329	33
Patrimonio netto	1.213	1.177	36
di cui attribuibile a terzi	33	35	(2)
Posizione finanziaria netta	979	1.209	(230)

## RISULTATI ECONOMICO FINANZIARI

I **Ricavi** di Gruppo sono ammontati a €3.737 milioni rispetto a €3.287 milioni del primo semestre 2014, evidenziando una crescita organica del +7,6%, a parità di perimetro e al netto di variazioni del prezzo di metalli e cambi; escludendo gli effetti relativi al progetto Western Link, la crescita organica nel primo semestre si attesta al 7,0%. L'ulteriore accelerazione della crescita dei ricavi registrata nel secondo trimestre (+8,0%, escludendo gli effetti del Western Link) evidenzia la sostenibilità dei segnali di ripresa registrati da inizio anno. In costante miglioramento le performance dei business del Gruppo a maggior valore aggiunto dei cavi e sistemi sottomarini e dei cavi in fibra ottica per le telecomunicazioni, che hanno segnato in entrambi i casi una crescita organica a doppia cifra. Positive anche le performance nel mercato dei prodotti e servizi per l'estrazione petrolifera offshore (SURF), in particolare cavi umbilical e DHT (Down Hole Technology). Importante evidenziare anche il consolidamento dei segnali di ripresa del business dei cavi per il settore delle costruzioni edili e della distribuzione di energia. Stabili le vendite nei cavi alta tensione terrestri, sui livelli del primo semestre 2014. Nei cavi industriali le positive performance di Specialties & OEM e di Elevators bilanciano in parte la debolezza della domanda nell'Oil&Gas e gli effetti della forte competizione nell'Automotive.

L'**EBITDA Rettificato** (prima di oneri netti non ricorrenti, pari a €53 milioni) è ammontato a €314 milioni, in sensibile aumento rispetto a €204 milioni del primo semestre 2014 (+54,1%), con un miglioramento dei margini (rapporto EBITDA Rettificato su ricavi passato all'8,4% dal 6,2%). Escludendo gli effetti relativi alla commessa Western Link, l'EBITDA Rettificato risulterebbe pari a €315 milioni rispetto a €278 milioni del corrispondente periodo del 2014 (+13,3%). Il piano di recupero avviato in conseguenza delle problematiche emerse nella realizzazione di tale progetto sta dando risultati soddisfacenti, consentendo una accelerazione nella esecuzione, grazie al recupero dell'intera capacità disponibile e il miglioramento dell'efficienza del processo produttivo. In virtù di tali azioni, nonché del rafforzamento delle garanzie contrattuali e dell'allungamento del timing di progetto concordati con il cliente, il risultato complessivo è atteso in miglioramento per €35 milioni (€30 milioni nell'esercizio 2015 e €5 milioni nell'esercizio 2016). L'andamento dei tassi di cambio delle valute ha generato effetti positivi per €16 milioni sull'EBITDA.

L'**EBITDA**<sup>1</sup> è ammontato a €261 milioni rispetto a €244 milioni del primo semestre 2014, includendo oneri netti non ricorrenti per €53 milioni (€40 milioni di proventi netti non ricorrenti nel primo semestre 2014).

Il Risultato Operativo di Gruppo è stato pari a €173 milioni, che si raffrontano con €176 milioni del primo semestre 2014. Tale decremento è principalmente ascrivibile a maggiori oneri netti non ricorrenti e ad alcuni effetti non monetari quali impairment e valutazione al fair value del nuovo piano di incentivazione a medio lungo termine.

Il **saldo degli oneri finanziari netti** è risultato pari a €53 milioni, in miglioramento rispetto a €74 milioni del corrispondente periodo del primo semestre 2014.

L'**Utile netto** è pari a €78 milioni, in linea con gli €80 milioni del corrispondente periodo 2014.

La **Posizione finanziaria netta** a fine giugno 2015 ammonta a €979 milioni, in sensibile miglioramento rispetto a €1.209 milioni al 30 giugno 2014 (€802 milioni al 31 dicembre 2014), in virtù dell'impatto dei seguenti fattori:

- generazione di cassa legata alle attività operative (prima delle variazioni del Capitale circolante netto) pari a €251 milioni;
- impatto negativo generato dall'evoluzione del capitale circolante netto pari a €198 milioni;
- imposte pagate pari a €25 milioni;
- dividendi incassati da partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto pari a €11 milioni;
- investimenti operativi netti pari a €72 milioni;
- oneri finanziari netti corrisposti pari a €64 milioni;
- dividendi pagati nel periodo pari a €91 milioni

<sup>1</sup> Per EBITDA si intende l'Utile/(Perdita) del periodo al lordo dell'effetto economico della variazione del fair value derivati su prezzi materie prime, di altre poste valutate al fair value, degli ammortamenti e svalutazioni, degli oneri e proventi finanziari, dei dividendi di altre società e delle imposte.

## ENERGY PROJECTS

- **CRESCITA SOSTENUTA NEI CAVI SOTTOMARINI, UMBILICALS E DHT**
- **ALTA TENSIONE TERRESTRE IN LINEA CON IL 2014**
- **PORTAFOGLIO ORDINI TRASMISSIONE DI ENERGIA TOCCA NUOVO RECORD A QUASI €3,5 MILIARDI**

I Ricavi verso terzi degli Energy Projects hanno raggiunto nel primo semestre 2015 il valore di €739 milioni, segnando una variazione organica del +21,7%. In significativo miglioramento la redditività, con un EBITDA Rettificato di €115 milioni rispetto a €36 milioni del primo semestre 2014 e un rapporto EBITDA Rettificato su Ricavi al 15,6% dal 6,2% del primo semestre 2014. Escludendo l'impatto negativo del progetto Western Link, i Ricavi sarebbero ammontati a €797 milioni, con una crescita organica del +17,4%, e un EBITDA Rettificato pari a €116 milioni (€110 milioni nel corrispondente periodo del 2014).

Le vendite del business dei Cavi e Sistemi Sottomarini sono risultate in forte crescita, grazie in particolare alla capacità di esecuzione delle numerose commesse che il Gruppo ha in portafoglio. In fase avanzata la produzione del cavo di alta profondità per il progetto Western Link, la cui installazione è prevista a partire dal secondo semestre dell'anno. L'implementazione del piano di recupero delle problematiche inizialmente emerse nella produzione del cavo sta dando risultati positivi, con un miglioramento dell'efficienza del processo produttivo e l'accelerazione della tempistica di esecuzione. Il mercato continua a dimostrarsi solido, spinto in particolare dai progetti di interconnessione di reti di trasmissione in Europa.

Le vendite del business Alta Tensione terrestre sono state sostanzialmente in linea con il corrispondente periodo del 2014. In Europa, la positiva performance registrata in Gran Bretagna è controbilanciata dalla debolezza della domanda in Francia, Italia e Paesi Nordici. L'aggiudicazione del nuovo progetto di interconnessione tra Francia e Italia rappresenta comunque un indicatore incoraggiante della effettiva volontà di creare un mercato dell'elettricità unico europeo. Positivo anche il trend di vendite realizzate in Cina e in Medio Oriente, spinto dal sostenuto fabbisogno di infrastrutture energetiche.

Il portafoglio ordini per la trasmissione di energia (terrestre e sottomarina) ha registrato un significativo incremento raggiungendo un nuovo picco a circa €3,5, miliardi. L'ultimo progetto acquisito dal Gruppo è l'NSN Link, interconnessione tra Gran Bretagna e Norvegia del valore di oltre €550 milioni, che rappresenta un importante milestone tecnologico in quanto più lungo collegamento HVDC mai progettato, a conferma della leadership di know-how e tecnologica del Gruppo, nonché di reputazione sul mercato.

Nel business SURF le forti performance di vendita sono state ancora sostenute dalla buona domanda di cavi umbilical in Brasile e dalla robusta crescita del mercato dei cavi Down Hole Technology (DHT) in Nord America.

(in milioni di Euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014	Variaz.%	Variaz. % Organica dei ricavi
Ricavi verso terzi	739	589	25,6%	21,7%
<b>EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto</b>	<b>115</b>	<b>36</b>		
% sui Ricavi	15,6%	6,2%		
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>115</b>	<b>36</b>		
% sui Ricavi	15,6%	6,2%		
<b>EBITDA</b>	<b>100</b>	<b>88</b>	<b>13,6%</b>	
% sui Ricavi	13,5%	15,1%		
Ammortamenti	(19)	(19)		
<b>Risultato operativo rettificato</b>	<b>96</b>	<b>17</b>		
% sui Ricavi	13,0%	2,8%		

## ENERGY PRODUCTS

- **PROSEGUE RECUPERO NEL TRADE & INSTALLERS**
- **POWER DISTRIBUTION IN MIGLIORAMENTO OLTRE LE ATTESE**
- **INDUSTRIAL: BENE GLI ELEVATORS, IN MIGLIORAMENTO SPECIALTIES & OEM ; DEBOLI O&G E AUTOMOTIVE**

I Ricavi verso terzi negli Energy Products sono ammontati a €2.420 milioni, segnando una variazione organica positiva pari al +2,7% rispetto al primo semestre del 2014, conseguita principalmente grazie alla ripresa dei volumi in Nord America e Nord Europa e alla crescita nei Paesi Asiatici, parzialmente controbilanciati dal trend di riduzione dei volumi in Brasile. In lieve ma costante miglioramento anche la redditività, con un EBITDA Rettificato che ha raggiunto €128 milioni (+2,9% rispetto al primo semestre del 2014) e un rapporto EBITDA Rettificato su Ricavi sostanzialmente stabile al 5,3% (5,6% nel corrispondente periodo 2014).

(in milioni di Euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014	Variaz.%	Variaz. % Organica dei ricavi
Ricavi verso terzi	2.420	2.210	9,5%	2,7%
<b>EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto</b>	<b>120</b>	<b>116</b>	<b>3,1%</b>	
% sui Ricavi	4,9%	5,3%		
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>128</b>	<b>125</b>	<b>2,9%</b>	
% sui Ricavi	5,3%	5,6%		
<b>EBITDA</b>	<b>113</b>	<b>115</b>	<b>-5,0%</b>	
% sui Ricavi	4,6%	5,2%		
Ammortamenti	(31)	(31)		
<b>Risultato operativo rettificato</b>	<b>97</b>	<b>94</b>	<b>2,4%</b>	
% sui Ricavi	4,0%	4,3%		

### Energy & Infrastructure

I Ricavi verso terzi di Energy & Infrastructure sono ammontati a €1.468 milioni, con una variazione organica positiva del +5,3% (in accelerazione nel secondo trimestre con un +7,1%). Tale risultato è ascrivibile da un lato all'efficace strategia commerciale di differenziazione e miglioramento del mix di vendita, dall'altro al trend positivo di crescita negli Stati Uniti e alla ripresa degli investimenti in infrastrutture in alcuni Paesi europei come Germania e Paesi nordici. Persiste la debolezza nel mercato sud americano. L'EBITDA Rettificato del primo semestre 2015 ha raggiunto €63 milioni da €54 milioni del corrispondente periodo del 2014 (rapporto EBITDA Rettificato su Ricavi sostanzialmente stabile al 4,3% dal 4,1%).

I risultati del Trade & Installers nel primo semestre 2015 evidenziano il consolidamento dei segnali di ripresa emersi già a partire dagli ultimi mesi del 2014, consentendo di riportare una positiva, seppur moderata, crescita organica. Il trend si dimostra positivo in Spagna, Gran Bretagna ed Est Europa, così come in Nord America. Si conferma debole il mercato brasiliano.

Protagonista di una crescita delle vendite anche superiore alle attese è stata la Power Distribution, sulla spinta delle performance positive di alcuni Paesi come Germania, Nord Europa e Argentina, dove il Gruppo ha beneficiato della ripresa degli investimenti per il rafforzamento delle reti elettriche. Il livello dei prezzi si conferma in linea con i trimestri precedenti.

### Industrial & Network Components

I ricavi verso terzi di Industrial & Network Components sono ammontati a €897 milioni, con una variazione organica del -2,0% da ascrivere principalmente alla persistente debolezza degli investimenti in infrastrutture. Nel comparto Oil & Gas la performance di vendite risente della debolezza della domanda di servizi MRO (Maintenance, Repair & Operations), così come degli effetti del ribasso delle quotazioni del petrolio che rallentano i progetti di estrazione. Specialties & OEM ha riportato una crescita organica positiva, con buone performance in Asia Pacific e in Europa (grazie ai progetti legati alle energie nucleari e al ferroviario). Solide performance degli Elevators in tutte le aree geografiche. Nell'Automotive i risultati risentono ancora della crescente competitività del mercato. Nei Network Components performance positive nell'High Voltage in Cina, che fanno da contraltare alla debolezza dell'Europa. L'EBITDA Rettificato è risultato in lieve flessione a €63 milioni, da €66 milioni nel primo semestre del 2014.

## TELECOM

- **DOMANDA DI CAVI OTTICI ANCORA IN CRESCITA; SOSTENUTA CRESCITA ORGANICA DEI RICAVI (+13,1%)**
- **REDDITIVITÀ IN FORTE MIGLIORAMENTO**
- **TREND DI CRESCITA SOLIDO ANCHE NEL MULTIMEDIA SOLUTIONS**

I Ricavi verso terzi del business Cavi e Sistemi Telecomunicazioni sono ammontati a €578 milioni, con un netto balzo della crescita organica (+13,1%) riconducibile alla forte domanda di cavi in fibra ottica. La redditività ha beneficiato della stabilizzazione dei prezzi, degli investimenti per il recupero di competitività sui costi delle fibre ottiche che stanno dando gli effetti attesi, e del contributo di Yangtze Optical Fibre and Cable Joint Stock Limited Company (YOFC). L'EBITDA Rettificato è stato pari a €71 milioni, rispetto a €43 milioni del primo semestre 2014. Il rapporto EBITDA Rettificato su ricavi è migliorato al 12,2% dall'8,8% del primo semestre 2014.

Nei cavi ottici e connettività la ripresa della domanda ha interessato pressoché la maggior parte delle aree geografiche, accompagnandosi a una generale stabilizzazione dei prezzi. In Europa, in particolare, a fare da volano alla crescita sono stati i progetti "backhaul" e collegamenti FTTH/FTTA che il Gruppo ha acquisito dai principali operatori come Telefonica in Spagna, Orange e Free in Francia e Telecom in Italia. In Nord America lo sviluppo delle nuove reti a banda ultralarga e le nuove reti FTTx hanno determinato un buon incremento della domanda. In Asia Pacific ha contribuito il progetto National Broadband Network (NBN) in Australia, anche se è atteso un rallentamento nel secondo semestre. Performance meno positive si sono registrate in Sud America (Brasile), dove il mercato tarda a mostrare significativi segnali di miglioramento.

Nel Multimedia Solutions il trend di crescita si conferma solido, in particolare in Asia Pacific e Brasile. Volumi e prezzi si sono stabilizzati anche in Europa. Il Gruppo ha mantenuto la focalizzazione strategica sui prodotti e business a più elevato valore aggiunto, come i Data Centers, e nel miglioramento del servizio al cliente.

(in milioni di Euro)

	<b>1° semestre 2015</b>	<b>1° semestre 2014</b>	<b>Variatz.%</b>	<b>Variatz. % Organica dei ricavi</b>
Ricavi verso terzi	578	488	18,6%	13,1%
<b>EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto</b>	<b>61</b>	<b>37</b>	<b>67,4%</b>	
% sui Ricavi	10,6%	7,6%		
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>71</b>	<b>43</b>	<b>65,3%</b>	
% sui Ricavi	12,2%	8,8%		
<b>EBITDA</b>	<b>50</b>	<b>44</b>	<b>37,1%</b>	
% sui Ricavi	8,7%	9,0%		
Ammortamenti	(22)	(21)		
<b>Risultato operativo rettificato</b>	<b>49</b>	<b>22</b>	<b>72,7%</b>	
% sui Ricavi	8,5%	4,5%		



## PREVEDIBILE EVOLUZIONE DELLA GESTIONE

Nei primi mesi del 2015 il contesto macroeconomico ha registrato segnali di stabilizzazione e lieve miglioramento in Europa, sostenuta dai piani di quantitative easing lanciati dalla Banca Centrale Europea, ed è rimasto solido negli Stati Uniti. I negoziati a livello europeo relativi al rifinanziamento del debito greco, fonti di volatilità dei mercati finanziari, hanno creato turbolenze al contesto economico europeo e internazionale. Le continue tensioni geopolitiche in Medio Oriente e Russia, inoltre, unite al rallentamento di alcune economie come Cina e Brasile, continuano a porre incertezza sul contributo, nel breve e medio termine, di tali geografie alla crescita dell'economia mondiale.

In tale contesto economico il Gruppo prevede, per l'esercizio 2015, che la domanda nei business ciclici della media tensione per le utilities e dei cavi per le costruzioni registri una lieve ripresa dei volumi rispetto all'anno precedente, con segnali di stabilizzazione sul livello dei prezzi. Nel segmento Energy Projects si conferma un trend in miglioramento con potenziali aree di crescita nei business Sottomarini e SURF, parzialmente compensate dalla debolezza della domanda nell'Alta Tensione terrestre, penalizzata anche da una crescente pressione competitiva in diverse aree geografiche. Nel business dei cavi sottomarini, il piano di recupero avviato in conseguenza delle problematiche emerse nella realizzazione della commessa Western Link sta procedendo in maniera superiore alle aspettative, consentendo una accelerazione nella esecuzione grazie al recupero dell'intera capacità disponibile e al miglioramento dell'efficienza del processo produttivo. In virtù di tali azioni, nonché del rafforzamento delle garanzie contrattuali e dell'allungamento del timing di progetto concordati con il cliente, il risultato complessivo è atteso in miglioramento di €35 milioni a livello di EBITDA Rettificato rispetto alla stima iniziale, portando l'impatto negativo da €167 milioni stimati originariamente a €132 milioni. Per il 2015 l'impatto negativo del WL è previsto pari a €26 milioni a livello di EBITDA Rettificato, rispetto agli €56 milioni stimati originariamente. Nei cavi Industrial Oil & Gas è presumibile che il calo del prezzo del petrolio e la conseguente riduzione degli investimenti nel settore petrolifero possano avere un impatto negativo sulle attività del Gruppo, particolarmente a partire dalla seconda metà dell'anno. Nel business Telecom è ipotizzabile che il trend di ripresa della domanda di cavi in fibra ottica si protragga anche nei prossimi trimestri, soprattutto in Europa e Stati Uniti.

Inoltre è prevedibile che, in costanza dei rapporti di cambio rispetto ai livelli della prima metà dell'anno, l'effetto derivante dalla variazione dei tassi di cambio, che ha penalizzato per circa €14 milioni l'EBITDA rettificato nell'esercizio 2014, generi un impatto positivo sull'intero 2015 a seguito di un puro effetto di traslazione degli utili espressi in valuta differente da quella di consolidamento.

Sulla base del portafoglio ordini in essere e considerando gli effetti citati in precedenza, il Gruppo prevede per l'intero esercizio 2015 un EBITDA rettificato compreso nell'intervallo €590-640 milioni (€616-666 milioni escluso l'effetto negativo del progetto Western Link), in significativo miglioramento rispetto agli €509 milioni registrati nel 2014.

Nel corso dell'esercizio 2015, infine, il Gruppo Prysmian proseguirà nel processo di integrazione e razionalizzazione delle attività, con l'obiettivo di raggiungere le sinergie di costo previste e rafforzare ulteriormente la propria presenza in tutti i segmenti di attività.

## FATTI DI RILIEVO DEL PERIODO

In data 30 marzo 2015 Prysmian S.p.A. ha completato il collocamento presso investitori istituzionali del prestito obbligazionario, unrated, sul mercato Eurobond, per un importo nominale complessivo di €750 milioni. Il prestito obbligazionario ha una durata di 7 anni e pagherà una cedola annuale fissa pari al 2,50%, con un prezzo di emissione pari a €99,002.

Il regolamento delle obbligazioni è avvenuto in data 9 aprile 2015 e il titolo è stato ammesso alla quotazione presso la Borsa del Lussemburgo.

*La Relazione finanziaria al 30 giugno 2015 del Gruppo Prysmian, approvata dal Consiglio di Amministrazione in data odierna, sarà a disposizione del pubblico nei termini regolamentari previsti presso la sede della società in Viale Sarca 222, Milano, e presso Borsa Italiana S.p.A.. Sarà inoltre disponibile sul sito internet [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com) e presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato di cui si avvale la società, all'indirizzo [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com). Il presente documento potrebbe contenere dichiarazioni previsionali ("forward-looking statements") relative a futuri eventi e risultati operativi, economici e finanziari del Gruppo Prysmian. Tali previsioni hanno per loro natura una componente di rischio e incertezza, in quanto dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri. I risultati effettivi potranno discostarsi in misura anche significativa rispetto a quelli annunciati in relazione a una molteplicità di fattori.*

*Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari (Carlo Soprano e Andreas Bott) dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.*

I risultati al 30 giugno 2015 saranno presentati alla comunità finanziaria durante una conference call che si terrà oggi alle ore 18.00, disponibile successivamente, in forma registrata, sul sito del Gruppo: [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com).

La documentazione utilizzata nel corso della presentazione sarà disponibile quest'oggi sul sito internet di Prysmian all'indirizzo [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com), nella sezione Investor Relations.

## **Prysmian Group**

*Prysmian Group è leader mondiale nel settore dei cavi e sistemi per energia e telecomunicazioni. Con oltre 130 anni di esperienza, un fatturato di quasi 7 miliardi di Euro nel 2014, oltre 19.000 dipendenti in 50 Paesi e 89 impianti produttivi, il Gruppo vanta una solida presenza nei mercati tecnologicamente avanzati e offre la più ampia gamma di prodotti, servizi, tecnologie e know-how. La società opera nel business dei cavi e sistemi terrestri e sottomarini per la trasmissione e distribuzione di energia, cavi speciali per applicazioni in diversi comparti industriali e cavi di media e bassa tensione nell'ambito delle costruzioni e delle infrastrutture. Per le telecomunicazioni il Gruppo produce cavi e accessori per la trasmissione di voce, video e dati, con un'offerta completa di fibra ottica, cavi ottici e in rame e sistemi di connettività. Prysmian è una public company, quotata alla Borsa Italiana nell'indice FTSE MIB.*

## **Media Relations**

Lorenzo Caruso  
Corporate and Business Communications Director  
Ph. 0039 02 6449.1  
[lorenzo.caruso@prysmiangroup.com](mailto:lorenzo.caruso@prysmiangroup.com)

## **Investor Relations**

Cristina Bifulco  
Investor Relations Director  
Ph. 0039 02 6449.1  
[mariacristina.bifulco@prysmiangroup.com](mailto:mariacristina.bifulco@prysmiangroup.com)

## ALLEGATO A

### Situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(in milioni di Euro)

	30 giugno 2015	31 dicembre 2014
<b>Attività non correnti</b>		
Immobili, impianti e macchinari	1.447	1.414
Immobilizzazioni immateriali	555	561
Partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	249	225
Attività finanziarie disponibili per la vendita	12	12
Derivati	1	1
Imposte differite attive	112	115
Altri crediti	27	27
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>2.403</b>	<b>2.355</b>
<b>Attività correnti</b>		
Rimanenze	1.043	981
Crediti commerciali	1.209	952
Altri crediti	731	766
Titoli detenuti per la negoziazione	100	76
Derivati	35	29
Disponibilità liquide	292	494
<b>Totale attività correnti</b>	<b>3.410</b>	<b>3.298</b>
Attività destinate alla vendita	10	7
<b>Totale attivo</b>	<b>5.823</b>	<b>5.660</b>
<b>Capitale e riserve di pertinenza del Gruppo:</b>	<b>1.180</b>	<b>1.150</b>
Capitale sociale	22	21
Riserve	1.078	1.014
Utile/(Perdita) del periodo	80	115
<b>Capitale e riserve di pertinenza di terzi:</b>	<b>33</b>	<b>33</b>
Capitale e riserve	35	33
Utile/(Perdita) del periodo	(2)	-
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>1.213</b>	<b>1.183</b>
<b>Passività non correnti</b>		
Debiti verso banche e altri finanziatori	1.149	817
Altri debiti	12	13
Fondi rischi e oneri	66	74
Derivati	6	5
Imposte differite passive	42	53
Fondi del personale	362	360
<b>Totale passività non correnti</b>	<b>1.637</b>	<b>1.322</b>
<b>Passività correnti</b>		
Debiti verso banche e altri finanziatori	244	568
Debiti commerciali	1.514	1.415
Altri debiti	844	827
Derivati	40	47
Fondi rischi e oneri	298	269
Debiti per imposte correnti	32	29
Passività destinate alla vendita	1	-
<b>Totale passività correnti</b>	<b>2.973</b>	<b>3.155</b>
<b>Totale passività</b>	<b>4.610</b>	<b>4.477</b>
<b>Totale patrimonio netto e passività</b>	<b>5.823</b>	<b>5.660</b>



**Conto economico consolidato**

(in milioni di Euro)

	<b>1° semestre 2015</b>	<b>1° semestre 2014</b>
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	3.737	3.287
Variazione delle rimanenze in prodotti in corso di lavorazione, semilavorati e prodotti finiti	42	62
Altri proventi	33	44
<i>di cui altri proventi non ricorrenti</i>	14	22
Materie prime, materiali di consumo utilizzati e beni oggetto di rivendita	(2.397)	(2.126)
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	(1)	6
Costi del personale	(509)	(461)
<i>di cui costi del personale non ricorrenti</i>	(23)	(7)
<i>di cui costi del personale per fair value stock option</i>	(8)	(3)
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	(79)	(71)
<i>di cui svalutazioni e ripristini non ricorrenti</i>	(7)	-
Altri costi	(671)	(580)
<i>di cui altri costi e rilasci non ricorrenti</i>	(44)	25
Quote di risultato in società valutate con il metodo patrimonio netto	18	15
<b>Risultato operativo</b>	<b>173</b>	<b>176</b>
Oneri finanziari	(306)	(197)
<i>di cui oneri finanziari non ricorrenti</i>	(3)	(13)
Proventi finanziari	253	123
<i>di cui proventi finanziari non ricorrenti</i>	-	-
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>120</b>	<b>102</b>
Imposte	(42)	(22)
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>78</b>	<b>80</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	80	80
Interessi di terzi	(2)	-
<b>Utile/(Perdita) per azione base (in Euro)</b>	<b>0,37</b>	<b>0,37</b>
<b>Utile/(Perdita) per azione diluito (in Euro)</b>	<b>0,37</b>	<b>0,37</b>

### Conto economico consolidato - Dati relativi al trimestre (\*)

(in milioni di Euro)

	2° trimestre 2015	2° trimestre 2014
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	1.984	1.708
Variazione delle rimanenze in prodotti in corso di lavorazione, semilavorati e prodotti finiti	(31)	17
Altri proventi	24	13
<i>di cui altri proventi non ricorrenti</i>	13	1
Materie prime, materiali di consumo utilizzati e beni oggetto di rivendita	(1.214)	(1.073)
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	(21)	25
Costi del personale	(267)	(233)
<i>di cui costi del personale non ricorrenti</i>	(17)	(5)
<i>di cui costi del personale per fair value stock option</i>	(7)	(2)
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	(37)	(35)
<i>di cui svalutazioni e ripristini non ricorrenti</i>	(1)	-
Altri costi	(359)	(298)
<i>di cui altri costi e rilasci non ricorrenti</i>	(35)	24
Quote di risultato in società valutate con il metodo patrimonio netto	11	10
<b>Risultato operativo</b>	<b>90</b>	<b>134</b>
Oneri finanziari	(129)	(102)
<i>di cui oneri finanziari non ricorrenti</i>	(2)	(8)
Proventi finanziari	96	63
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>57</b>	<b>95</b>
Imposte	(21)	(20)
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>36</b>	<b>75</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	39	73
Interessi di terzi	(3)	2

(\*) Il seguente prospetto non è stato sottoposto a revisione contabile limitata.

**Conto economico complessivo consolidato**

(in milioni di Euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>78</b>	<b>80</b>
<b>Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>		
<b>- componenti riclassificabili in periodi successivi nell'Utile/(Perdita) del periodo:</b>		
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - lordo	(9)	(1)
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - effetto imposte	3	-
Rilascio riserva di cash flow hedge a seguito discontinuing - lordo	3	4
Rilascio riserva di cash flow hedge a seguito discontinuing - effetto imposte	(1)	(1)
Differenze di conversione	33	16
<b>Totale componenti riclassificabili al netto dell'effetto fiscale</b>	<b>29</b>	<b>18</b>
<b>- componenti NON riclassificabili in periodi successivi nell'Utile/(Perdita) del periodo:</b>		
Utili/(Perdite) attuariali per benefici a dipendenti - lordo	4	(21)
Iscrizione attività non riconosciute su Fondi pensione	-	-
Utili/(Perdite) attuariali per benefici a dipendenti - effetto imposte	-	4
<b>Totale componenti NON riclassificabili al netto dell'effetto fiscale</b>	<b>4</b>	<b>(17)</b>
<b>Totale Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>	<b>111</b>	<b>81</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	112	81
Interessi di terzi	(1)	-

**Conto economico complessivo consolidato - Dati relativi al trimestre (\*)**

(in milioni di Euro)

	2° trimestre 2015	2° trimestre 2014
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>36</b>	<b>75</b>
<b>Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>		
<b>- componenti riclassificabili in periodi successivi nell'Utile/(Perdita) del periodo:</b>		
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - lordo	(3)	(2)
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - effetto imposte	1	-
Rilascio riserva di cash flow hedge a seguito discontinuing - lordo	3	-
Rilascio riserva di cash flow hedge a seguito discontinuing - effetto imposte	(1)	-
Differenze di conversione	(29)	19
<b>Totale componenti riclassificabili al netto dell'effetto fiscale</b>	<b>(29)</b>	<b>17</b>
<b>- componenti NON riclassificabili in periodi successivi nell'Utile/(Perdita) del periodo:</b>		
Utili/(Perdite) attuariali per benefici a dipendenti - lordo	4	(21)
Iscrizione attività non riconosciute su Fondi pensione	-	-
Utili/(Perdite) attuariali per benefici a dipendenti - effetto imposte	-	4
<b>Totale componenti NON riclassificabili al netto dell'effetto fiscale</b>	<b>4</b>	<b>(17)</b>
<b>Totale Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>	<b>11</b>	<b>75</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	17	73
Interessi di terzi	(6)	2

(\*) Il seguente prospetto non è stato sottoposto a revisione contabile limitata.

## Rendiconto finanziario consolidato

(in milioni di Euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014
Risultato prima delle imposte	120	102
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini degli immobili, impianti e macchinari	58	56
Ammortamenti e svalutazioni delle immobilizzazioni immateriali	14	15
Svalutazioni attività	7	-
Plusvalenze nette su cessione immobili, impianti e macchinari, immobilizzazioni immateriali e aggiustamento prezzo acquisizione	-	(23)
Quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(18)	(15)
Compensi in azioni	8	3
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime e altre poste valutate al fair value	1	(6)
Oneri finanziari netti	53	74
Variazione delle rimanenze	(38)	(139)
Variazione crediti/debiti commerciali	(160)	(106)
Variazione altri crediti/debiti	-	(96)
Variazioni crediti/debiti per derivati	-	-
Imposte pagate	(25)	(29)
Dividendi incassati da società valutate con il metodo del patrimonio netto	11	8
Utilizzo dei fondi (inclusi fondi del personale)	(33)	(79)
Accantonamento ai fondi (inclusi fondi del personale)	41	27
<b>A. Flusso netto generato/(assorbito) da attività operative</b>	<b>39</b>	<b>(208)</b>
Acquisizioni	-	15
Investimenti in immobili, impianti e macchinari	(74)	(67)
Cessioni di immobili, impianti e macchinari ed attività destinate alla vendita	6	7
Investimenti in immobilizzazioni immateriali	(4)	(9)
Investimenti in titoli detenuti per la negoziazione	(44)	(4)
Cessione titoli detenuti per la negoziazione	14	31
<b>B. Flusso netto generato/(assorbito) da attività d'investimento</b>	<b>(102)</b>	<b>(27)</b>
Versamenti in conto capitale e altri movimenti di patrimonio netto	2	-
Distribuzione dividendi	(91)	(90)
Rimborso Prestito obbligazionario non conv. - 2010	(400)	-
Finanziamento BEI	-	100
Emissione da Prestito obbligazionario non conv. - 2015	739	-
Rimborso anticipato Credit agreement	(400)	(184)
Oneri finanziari pagati	(305)	(175)
Proventi finanziari incassati	241	121
Variazione altri debiti finanziari netti	74	211
<b>C. Flusso netto generato/(assorbito) da attività di finanziamento</b>	<b>(140)</b>	<b>(17)</b>
<b>D. Differenza di conversione su disponibilità liquide</b>	<b>1</b>	<b>(3)</b>
<b>Flusso di cassa complessivo generato/(assorbito) del periodo (A+B+C+D)</b>	<b>(202)</b>	<b>(255)</b>
<b>F. Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo</b>	<b>494</b>	<b>510</b>
<b>G. Disponibilità liquide nette alla fine del periodo (E+F)</b>	<b>292</b>	<b>255</b>

## ALLEGATO B

### Tabella di riconciliazione fra Utile/(Perdita) del periodo, EBITDA ed EBITDA rettificato di Gruppo

(in milioni di Euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014
Utile/(Perdita) del periodo	78	80
Imposte	42	22
Proventi finanziari	(253)	(123)
Oneri finanziari	306	197
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	79	71
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	1	(6)
Fair value stock options	8	3
<b>EBITDA</b>	<b>261</b>	<b>244</b>
Riorganizzazioni aziendali	33	7
Antitrust	20	(32)
Aggiustamento prezzo acquisizione	-	(22)
Altri oneri/(proventi) netti non ricorrenti	-	7
<b>Totale oneri/(proventi) non ricorrenti</b>	<b>53</b>	<b>(40)</b>
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>314</b>	<b>204</b>

### Rendiconto finanziario con riferimento alla variazione della posizione finanziaria netta

(in milioni di Euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014	Variazione
<b>EBITDA</b>	<b>261</b>	<b>244</b>	<b>17</b>
Variazione dei fondi (inclusi fondi del personale) (Plusvalenze)/minusvalenze su cessioni immobili, impianti e macchinari e immobiliz. Immateriali e da attività non correnti	8	(52)	60
Quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	-	(1)	1
Aggiustamento prezzo acquisizione	(18)	(15)	(3)
<b>Flusso netto da attività operative (prima delle variazioni di CCN)</b>	<b>251</b>	<b>154</b>	<b>97</b>
Variazioni del capitale circolante netto	(198)	(341)	143
Imposte pagate	(25)	(29)	4
Dividendi da partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	11	8	3
<b>Flusso netto da attività operative</b>	<b>39</b>	<b>(208)</b>	<b>247</b>
Acquisizioni	-	15	(15)
Flusso netto da attività di investimento operativo	(72)	(69)	(3)
<b>Flusso netto ante oneri finanziari</b>	<b>(33)</b>	<b>(262)</b>	<b>229</b>
Oneri finanziari netti	(64)	(54)	(10)
<b>Flusso netto incluso oneri finanziari</b>	<b>(97)</b>	<b>(316)</b>	<b>219</b>
Versamenti in conto capitale sociale e altri movimenti di patrimonio netto	2	-	2
Distribuzione dividendi	(91)	(90)	(1)
<b>Flusso di cassa netto generato/(assorbito) nel periodo</b>	<b>(186)</b>	<b>(406)</b>	<b>220</b>
<b>Posizione finanziaria netta iniziale</b>	<b>(802)</b>	<b>(805)</b>	<b>3</b>
Flusso di cassa netto generato/(assorbito) nel periodo	(186)	(406)	220
Componente equity prestito convertibile	-	-	-
Altre variazioni	9	2	7
<b>Posizione finanziaria netta finale</b>	<b>(979)</b>	<b>(1.209)</b>	<b>230</b>